Bitrix24 Partners



Historie sukcesu

Corporate Intellect Solutions: skalowanie na wielu kontynentach z Bitrix24

Bitrix24 Partners

Wyzwania jako motor wzrostu

Ta historia opowiada o Corporate Intellect Solutions – Partnerze Bitrix24 skupionym wyłącznie na transformacjach opartych na CRM.

Założona w 2016 roku firma systematycznie budowała swoją obecność w Indiach, UAE, Kanadzie, Australii i Singapurze. Stawiając w pełni na Bitrix24 jako główną platformę, zespół zdobył głęboką wiedzę produktową, z powodzeniem zrealizował ponad 400 projektów w różnych branżach i osiągnął stały wzrost przychodów rok do roku.

Ich historia pokazuje, że skupienie, zaangażowanie i globalne myślenie mogą zamienić partnerstwo w trwały sukces.

Wprowadzenie



Amit Trivedi, CCO

Partner Bitrix24 od 2019 roku

Jakie były Twoje oczekiwania na początku współpracy?

Nasze główne oczekiwanie to wzrost – bez granic. Jako firma działająca na wielu rynkach, dzięki Bitrix24 mogliśmy się uczyć, zarabiać i rozwijać w kolejnych regionach świata, obsługując klientów o bardzo różnych potrzebach biznesowych.

Bitrix24 dał nam możliwość nauki, zarabiania i ekspansji

Co skłoniło Cię do zostania Partnerem Bitrix24?

Bitrix24 to zintegrowana i przystępna cenowo platforma biznesowa, która sprawdza się w firmach każdej wielkości. Jej skalowalność i globalna obecność przekonały nas, by zbudować wokół niej cały model usługowy.

i to właśnie przekonało nas, by postawić na Bitrix24 jako główny produkt i zbudować wokół niego całe partnerstwo.

Od jak dawna jesteś Partnerem Bitrix24?

Jesteśmy Partnerem Bitrix24 od 2019 roku i pracujemy wyłącznie z tą platformą.

Bitrix24 Partners

Proces pracy

Jak zacząłeś sprzedawać Bitrix24 swoim klientom?

Zaczęliśmy od pracy z istniejącą bazą klientów, pomagając im rozwiązywać realne problemy biznesowe z pomocą Bitrix24. Stamtąd rozszerzyliśmy działalność na szersze grono odbiorców dzięki przemyślanym działaniom marketingowym i wsparciu leadów od Bitrix24.

Które narzędzia i zasoby Bitrix24 okazały się dla Ciebie najbardziej przydatne?

Z naszego wieloletniego doświadczenia wynika, że najcenniejsze narzędzia Bitrix24 to:

- CRM
- Narzędzia marketingowe
- Nowe funkcje AI

Jak dziś wygląda Twój proces pozyskiwania nowych klientów?

Nasz proces pozyskiwania klientów jest jasno określony i konsekwentnie realizowany:

- Dotychczasowych klientów korzystających z innych narzędzi zapraszamy na demo dostosowane do ich konkretnych potrzeb i branży – i tak zaczynamy rozmowę o Bitrix24.
- Pozyskujemy klientów bezpośrednio, uczestnicząc w wydarzeniach lokalnych i globalnych.
- Regularnie publikujemy rolki i filmy pokazujące, jak Bitrix24 upraszcza operacje, automatyzuje przepływy pracy i usprawnia procesy biznesowe.
- Rozwijamy też sieci Partnerów polecających, które stale zwiększają nasz zasięg w sposób organiczny.

Wyniki

Jakie wyniki osiągnąłeś podczas współpracy z Bitrix24?

Dzięki partnerstwu z Bitrix24 zdobyliśmy wiele wyróżnień – w tym Nagrodę Best Implementation Project 2021 oraz odznakę Authorized Training Partner.
Partnerstwo otworzyło nam też drzwi na nowe rynki i pozwoliło wzmocnić globalną obecność.

Jaki wpływ miało nasze partnerstwo na Twój biznes?

Od 2019 roku konsekwentnie notujemy 30% wzrostu przychodów rok do roku – i to do dziś. Bitrix24 pozwolił nam dotrzeć do klientów na całym świecie, współpracować z Partnerami, oceniać popyt rynkowy i stale wymieniać się wiedzą za pośrednictwem Partner Portal.



Czy możesz podzielić się konkretnymi liczbami lub przykładami sukcesów?

- Ponad 472 zrealizowane projekty
- Działalność w ponad 7 krajach
- Obsługiwane branże: nieruchomości, ochrona zdrowia, EdTech, projektowanie wnętrz, przemysł lotniczy, gaming, organizacje pozarządowe oraz ponad 16 innych branż

Zalety partnerstwa

Jakie są Twoim zdaniem główne zalety partnerstwa z Bitrix24?

Do kluczowych zalet należą:

- Ujednolicona platforma biznesowa
- Przystępne ceny
- Wysokie zapotrzebowanie rynkowe
- Atrakcyjny model prowizyjny
- Niezawodne wsparcie
- Aktywna współpraca w społeczności Partnerów
- Sprawny i pomocny globalny zespół

Jak oceniasz nasze partnerstwo ogólnie?

Przez lata znacząco się rozwinęliśmy dzięki współpracy z Bitrix24.

Zaczynając od Indii, rozszerzyliśmy działalność, zarówno wirtualnie, jak i fizycznie – na UAE i Kanadę. Jesteśmy bardzo zadowoleni z partnerstwa z Bitrix24 i cenimy globalne możliwości, które nam otworzyło.

W miarę jak się rozwijamy, widzimy ogromny potencjał w dalszym usprawnianiu globalnych operacji Partnerskich, wzmacnianiu regionalnej koordynacji i udoskonalaniu mechanizmów wymiany leadów – by otwierać Partnerom na całym świecie jeszcze więcej możliwości wzrostu.

Wierzymy, że ciągły rozwój Programu Partnerskiego sprawi, że będzie on jeszcze silniejszy i bardziej wartościowy dla całego ekosystemu.

Porady i rekomendacje

Jaką radę dałbyś nowym Partnerom?

W obliczu dzisiejszej konkurencji nowi Partnerzy powinni startować z pełnym zaangażowaniem i rozmachem.

Rada 1

Zacznij swoją przygodę z Bitrix24 od istniejącej bazy klientów, nawet jeśli jest niewielka.

Rada 2

Skorzystaj z ekskluzywnych programów wsparcia Bitrix24, by uczyć się szybciej, zarabiać więcej i rozwijać się stabilnie. Nowy Bitrix24 Mentor Program to krok zdecydowanie w dobrym kierunku.

Jakie błędy popełniłeś na początku i jak można ich uniknąć?

Na początku brakowało nam wiedzy wdrożeniowej i traciliśmy zbyt wiele czasu na szukanie pomocy – to nas spowalniało.

Programy mentoringowe mogą znacząco przyspieszyć wdrożenie Bitrix24 i skrócić krzywą uczenia się nowych Partnerów. Gorąco polecamy nowym Partnerom Bitrix24 Partner Portal – to najszybsza droga do nauki i wzrostu.



Bitrix24 Partners

Podsumowanie

Rok założenia:	2019
Status Gold Partnera Bitrix24 uzyskany w:	2022
Obsługiwane regiony i kraje:	UAE · Kanada · Indie · Wielka Brytania · USA · Singapur · Australia
Nagrody:	Best Implementation Project 2021, Authorized Training Partner

Ponad 472 zrealizowane projekty

Ponad 20 obsługiwanych branż

25–30% wzrostu przychodów rok do roku





Bitrix24© Partners

Zostań Partnerem i zacznij reprezentować najbardziej wszechstronne i przystępne cenowo CRM na świecie.

- Bezpłatne przystąpienie
- Prowizja do 50%
- Wsparcie marketingowe
- Bezpłatne leady
- Bonus na start: 1000 €

Chcesz osiągnąć podobny sukces ze swoją firmą?

Dołącz do programu partnerskiego Bitrix24!

DOŁĄCZ TERAZ

